

超 実践的!

顧客増大・単価向上 営業手法 公開講座

成長事務所の営業ノウハウを大公開!

特典あり

講師：**田中 克己 氏**

社会保険労務士法人 総合経営労務センター代表



日程

テーマ

講義項目

第1回	4月20日(木) 13:30~16:30	ターゲットを絞った アプローチ法	<ul style="list-style-type: none">■ 求人情報抽出ツールを活用した攻略法■ DM作成事例とテレアポの取り方■ 面談の進め方と課題の抽出方法
第2回	5月18日(木) 13:30~16:30	パターン・入口・サイズ別 事業所攻略法	<ul style="list-style-type: none">■ 顧問契約を取るには■ 営業ツール(業種別パンフレット、チラシ等)を活用した就業規則の受注法■ タラ・レバシートからのアプローチ
第3回	6月15日(木) 13:30~16:30	美容業界への アプローチと攻略法	<ul style="list-style-type: none">■ 美容業界の置かれた現状と最大の課題とは■ 美容業界の経営者が必要とするサポートとは■ 助成金の活用が効果を発揮する技術講習の導入サポートなど
第4回	7月20日(木) 13:30~16:30	介護業界への アプローチと攻略法	<ul style="list-style-type: none">■ 多様な各種資格者の集合体である介護業界とは■ 社会福祉法人、医療法人と民間法人を知る■ 介護サービスに働き甲斐を模索するスタッフ■ 介護サービスにおける不満足要因の解消策とは
第5回	8月17日(木) 13:30~16:30	トラック運送業界の 攻略法	<ul style="list-style-type: none">■ トラック業界の課題とその解決法■ ドライバー、事務員、配車担当、倉庫要員の賃金体系■ 労務トラブル対策のあれこれ
第6回	9月21日(木) 13:30~16:30	会社設立サポートと 採用コンサルティング	<ul style="list-style-type: none">■ 資金調達ができない登記簿とは■ 金融機関から見た要注意企業とは■ 効果的な採用への取り組み

全6回の勉強会では、アプローチの切り口から、顧問契約をとり、その後の契約維持までを見据えた筋道を体系立てて、具体的な手法やツールも盛り沢山の、“超”実践的な内容でお送りします！田中先生の「情熱」と、卓越した「マーケティング法」や「仕組み作り」のノウハウの詰まった満員御礼必至の講義です！

講義のポイント

- 【営業の切り口】 まずどう攻めるかが分かる！狙うべきターゲットの見極めとツールで効率よくアポをとる！
- 【パターン別アプローチ】 あらゆる事業所の入口をパターン化！最適ルートでアプローチする！
- 【業界特化型営業戦略】 多く問題を抱える業界、一旦関われば長期的な契約に！この業界のアプローチ法をマスターすれば、どんな業界でも応用可能！
- 【顧問先拡大】 会社設立支援や採用コンサルティングを商品(パッケージ)化！業務の幅が広がり、紹介が紹介を呼ぶ好循環が生まれる！

こんな先生におすすめです！

- 顧問先開拓、報酬アップに積極的な先生
- 具体的な営業手法に触れて実践していきたい先生
- 事務所の商品が欲しい先生



- 業務効率化のアイデア満載！田中先生オリジナルツールご紹介
- 田中先生もご使用！中企団営業コンテンツサンプル
- 業種別ビジネスレポート一式

講師プロフィール



特定社会保険労務士 田中 克己 氏

中小企業福祉事業団常任幹事。社会保険労務士法人 総合経営労務センター代表社員。60歳定年退職後開業。開業以来増収増益を継続して実現し、2011年～2014年まで、4年連続60件以上、新規顧問先を増加。2015年からはスタッフに営業を任せながら、新規獲得は年間30件以上を維持。現在は12名の事務所スタッフと8名のサテライト勤務スタッフの20名体制で業務を行い、顧問先・関与先合計で285社を抱える事務所として3号業務を中心に活躍中。

1961年 4月 慶應義塾高等学校入学。
 1969年 3月 慶應義塾大学法学部政治学科卒業。
 2006年 7月 開業。
 2015年12月 プライバシーマーク取得。
 2016年 1月 法人化し現在に至る。

会場

中小企業福祉事業団 セミナールーム
東京都台東区松が谷1-3-5 JPR上野イーストビル2階

定員

36名
定員になり次第、締め切らせていただきます

費用

全6回！参加・DVDいずれも
 常任幹事社労士 **48,600** 円 (税込) ⇒ 幹事社労士高度化事業 にお申し込みの先生
 幹事社労士 **97,200** 円 (税込)

※ 本講座は幹事社労士高度化事業のサービス「特別研修会無料」の対象とはなりません。高度化事業にお申し込みの先生は半額にてご参加いただけます。
 ※ 急な所用などでご欠席される場合には、ご連絡いただければ、発刊の都度DVDをご提供いたします。

お申込み

下記申込書にご記入の上、FAXにてお申込みください。参加費は、受付後に送信する振込要領に基づきお振込み下さい

【“超”実践的！顧客増大・単価向上 営業手法 公開講座】申込書 FAX >>> 03-5806-0297

該当のものにチェック

参加

DVD購入

氏名

(幹事番号) 事務所名

所在地

TEL

FAX

※ご記入頂きました個人情報は、当講座の運営、管理及びDVDの発送、アフターフォローのため使用いたします。それ以外の目的には使用いたしません。

お問合せ

中小企業福祉事業団 事業部
 【TEL】 03-5806-0298 【Mail】 info@chukidan-jp.com

※研修会FB運営中! ⇒

